

REPRÉSENTANT EN LOGICIELS ERP - BILINGUE

Vous recherchez un lieu de travail stimulant et en constante évolution ? Nous avons l'emploi qui vous convient ! **EC Solutions Inc.** est présentement à la recherche d'un représentant en logiciel ERP pour son département des ventes.

Nous offrons un poste permanent de représentant en logiciel ERP afin de contribuer au succès de EC Solutions en vendant des logiciels de gestion intégrés. Votre rôle sera d'identifier de nouvelles opportunités pour la vente de nos solutions, tant auprès de nouveaux clients potentiels que parmi notre base de clients existante. Le candidat doit avoir de l'expérience en vente de logiciels ERP, rechercher de nouveaux défis et posséder quelques années d'expérience dans le domaine manufacturier. Le titulaire du poste sera basé à Laval et devra couvrir la province de Québec.

Les membres de l'équipe d'**EC Solutions Inc.** se distinguent par leur volonté d'accompagner les clients dans l'atteinte de leurs objectifs d'affaires. Réputés pour leurs nombreuses années d'expérience en matière de processus opérationnels, de gestion du changement, de formation, d'implantation et d'intégration de solutions technologiques, les professionnels d'EC Solutions offrent des implantations de qualité.

VOTRE MISSION

En étroite collaboration avec l'équipe des ventes et du marketing, le représentant sera sous la responsabilité du président. Le candidat sera **responsable** notamment des tâches suivantes :

VOS RESPONSABILITÉS

- Solliciter d'éventuels clients en interagissant par téléphone et par courrier électronique avec le personnel clé, y compris les cadres supérieurs
- Développer et maintenir des rapports d'affaires en industrie
- Grande habilité à comprendre les besoins du client, évaluer les méthodes en place, à recommander des améliorations et à proposer des solutions efficaces basées sur nos logiciels de gestion intégrés
- Documenter les prévisions de vente et opportunités dans notre logiciel de gestion clients (CRM)
- Faire des présentations en personne, des soumissions, suivis des mandats et négocier de nouveaux contrats

☎ 450.681.0123 📠 450.681.6055 ✉ 3200 Autoroute 440 est, Laval, Québec, H7T 2H6



- Acquérir du développement personnel et professionnel en assurant un savoir adéquat de notre industrie et des services et produits que nous offrons
- Offrir un service professionnel, reflétant les valeurs et la réputation de notre entreprise en tout temps
- Voyageage requis à travers le Québec

VOS COMPÉTENCES

- Minimum 5 années d'expérience en vente
- Minimum 3 années d'expérience en industrie manufacturière
- Connaissance de méthodes et de processus de gestion

VOS HABILITÉS

- Leadership, créativité, esprit d'équipe, minutie et sens de l'organisation.
- Autonomie et sens de l'initiative
- Excellente habileté de réseautage, de relations interpersonnelles, de communication et de négociation
- Aptitudes rédactionnelles, d'analyse et de synthèse.
- Gestion des priorités
- Autonome, débrouillard et décisif
- Bilingue (Français & Anglais)

CHEZ EC SOLUTIONS INC. nous offrons ;

- Un salaire avec commissions ainsi qu'un généreux programme d'avantages sociaux
- Horaire à temps plein
- Une opportunité d'œuvrer dans une organisation où les défis sont à l'honneur
- Un environnement de travail dynamique et collaboratif
- Des activités sociales stimulantes et à l'image de l'équipe
- Une entreprise en croissance avec des opportunités de carrière
- Une équipe de direction à l'écoute

☎ 450.681.0123 📠 450.681.6055 ✉ 3200 Autoroute 440 est, Laval, Québec, H7T 2H6

