

Logiciel ERP Ventas Internas

À propos de EC Solutions :

Nous sommes dévoués à votre réussite.

EC Solutions est une entreprise dynamique qui offre des solutions logiciel ERP d'avant-garde et des services professionnels de conseils en affaires aux entreprises qui s'efforcent d'être des chefs de file dans leurs domaines, d'accroître leur productivité et d'obtenir un réel retour sur leur investissement.

À propos du rôle:

- Répondre aux demandes de renseignements ciblées pour comprendre l'intérêt porté à nos produits. «Ciblées» désigne les demandes d'un client potentiel qui a répondu à une campagne de marketing.
- Suivi des campagnes marketing
- Cultiver de nouveaux prospects de taille moyenne et de grande taille grâce aux efforts de prospection sortants (identifier les cibles, préparer la prospection, la prospection, le transfert aux ventes)
- S'engager avec des prospects de taille moyenne et grande et des rôles pertinents (niveau C)

- Assister votre équipe de ventes en fournissant des prospects qualifiés et en cultivant de nouvelles perspectives pour leur permettre d'atteindre les objectifs de ventes de la société.
- Atteindre et dépasser les mesures journalières, hebdomadaires et mensuelles établies
- Démontrer des capacités de leadership, un sens aigu des affaires, la capacité de collaborer
- Apprendre continuellement sur nos applications / proposition de valeur / différenciation afin d'améliorer les conversations
- Saisie de toutes les informations pertinentes dans les systèmes CRM et marketing

Les exigences de qualification :

- Baccalauréat en gestion des affaires, marketing
- 1 à 2 ans d'expérience en service à la clientèle, en centre d'appels ou en vente interne
- 1 à 2 ans ou plus d'expérience dans un secteur connexe (fabrication, distribution)
- Connaissance du marketing et des ventes



Pourquoi vous devriez cliquer sur "Appliquer":

EC Solutions offre des conditions de travail flexibles, un environnement de travail dynamique et de nombreuses activités sociales. Les solutions Epicor dominent le secteur en aidant les entreprises à implanter la transformation numérique au sein de leur organisation. Nous sommes extrêmement concentrés sur la mise en œuvre de solutions ERP de pointe et évoluons en permanence dans notre offre de produits, ce qui vous offre des opportunités fantastiques pour atteindre et dépasser vos objectifs de vente.

☎ 450.681.0123 📠 450.681.6055 ✉ 3200 Autoroute 440 est, Laval, Québec, H7T 2H6



ERP Software Inside Sales

About Us:

BEYOND IMPLEMENTATION: RESULTS

We are committed to your success.

EC Solutions is a dynamic firm that provides business and professional consulting services to companies who strive to be leaders in their fields, to increase productivity and get a real return on their investment.

About the Role:

- Responding to 'warm' inquiries to understand interest in our products. 'Warm' is defined a prospect who has responded to a marketing campaign.
- Following up on marketing campaigns
- Cultivating net new mid sized and large prospects through outbound prospecting efforts (identify targets, prepare for prospecting, prospecting, handoff to sales)
- Engaging with mid sized and large prospects and relevant roles (C-Level)
- Assisting your sales counterpart by delivering qualifying leads and cultivating new prospects enable them to achieve the company's revenue objectives
- Achieving and exceeding daily, weekly, monthly scorecard metrics
- Demonstrate leadership capabilities, strong business acumen, ability to collaborate
- Conducting market research to be followed up by the Territory Managers in the field



Au-delà de l'implantation : des résultats!

- Continuously learning on our applications/value proposition/differentiation in order to enhance conversations
- Entering all relevant information in CRM and marketing systems

Qualification/Requirements

- Bachelors degree in business management, marketing
- 1- 2 years of customer service, call center or inside sales experience
- 1- 2 years or more of experience in related industry (manufacturing, distribution)
- Knowledge of marketing and sales

Why You Should Click “Apply”:

EC Solutions offers flexible conditions, a dynamic work environment and a number of social activities. Epicor solutions lead the industry by helping businesses drive digital transformation within their organization. We are hyper focused on implementing leading edge ERP solutions and are constantly evolving our product offerings which create fantastic opportunities for you to achieve & exceed your sales goals.

☎ 450.681.0123 📠 450.681.6055 ✉ 3200 Autoroute 440 est, Laval, Québec, H7T 2H6

